附件1

**广东省煤炭储备与运销有限公司社会招聘岗位职责及任职条件表**

| **岗位** | **人数** | **岗位主要职责** | **资格条件** | | | **任职条件** | **备注** |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **年龄** | **学历** | **专业** |
| 总经理 | 1 | 1.制定、组织和协调公司的采购计划和具体实施，带领业务部门落实煤炭对外销售年度计划目标；  2.在负责范围内处理公司的日常事务和对重大事项作出决策；  3.指导和带领团队建立和发展客户关系，掌握市场动态，熟悉市场状况。 | 45周岁以下（有煤炭贸易相关工作经验可适当放宽年龄限制） | 本科及以上 | 专业不限 | 1. 具有3年及以上煤炭销售经验，具有丰富的煤炭贸易团队管理经验，具备煤炭贸易总结与分析协作写作能力。中共党员优先；   2.从事煤炭贸易岗位3年及以上，具有带领煤炭贸易团队2年及以上经验，具备独立开发市场的能力，拥有成熟的业务渠道和采购供应单位与销售客户资源，能带领团队实现年煤炭销售量达到1000万吨；  3.熟知各重点煤炭矿方与贸易商（进口与内贸），熟悉了解各进口重点煤炭矿方和贸易商的基本情况、主流煤种、主要装货港信息、销售与定价方式以及主要的销售方向等；  4.熟悉掌握各主要煤炭需求用户的基本情况、采购习惯、主要的交货地点以及重点供应商的信息；  5.熟悉煤炭贸易的操作流程，熟悉掌握内贸和进口煤炭贸易的操作步骤，熟练掌握内贸/进口煤炭购销合同的分析与制定；熟悉煤炭贸易业务信息管理系统的运行，并能指导建设业务系统；  6.熟悉煤炭贸易的各类风险和各类国家或行业指导政策，能针对不同的业务方式，分析梳理各类风险源并制定有效措施；  7.吃苦耐劳，能够适应长期出差；爱岗敬业，工作责任心强，品行端正，有较强合作意识和服务意识；  8.具备较强的组织策划能力、沟通与表达能力、时间管理能力、协调与协作能力、项目管理能力；  9.有较好的抗压能力，身体素质良好。 | 按职业经理人管理 |
| 副总经理 | 2 | 1.带领业务部门落实煤炭对外销售年度计划目标；  2.协助公司总经理开展工作，根据授权落实分管业务管理职责；  3.在授权范围内处理企业的日常事务和对重大事项作出决策；  4.为总经理提供经营决策分析和支持。 | 45周岁以下（有煤炭贸易相关工作经验可适当放宽年龄限制） | 本科及以上 | 专业不限 | 1.具有3年及以上煤炭销售经验，具有丰富的煤炭贸易团队管理经验，具备煤炭贸易总结与分析协作写作能力。中共党员优先；  2.从事煤炭贸易岗位3年及以上，具有带领煤炭贸易团队2年及以上经验，具备独立开发市场的能力，拥有成熟的业务渠道和采购供应单位与销售客户资源，协助总经理带领团队实现年煤炭销售量达到1000万吨；  3.熟知各重点煤炭矿方与贸易商（进口与内贸），熟悉了解各进口重点煤炭矿方和贸易商的基本情况、主流煤种、主要装货港信息、销售与定价方式以及主要的销售方向等；  4.熟悉掌握各主要煤炭需求用户的基本情况、采购习惯、主要的交货地点以及重点供应商的信息；  5.熟悉煤炭贸易的操作流程，熟悉掌握内贸和进口煤炭贸易的操作步骤，熟练掌握内贸/进口煤炭购销合同的分析与制定；熟悉煤炭贸易业务信息管理系统的运行，并能指导建设业务系统；  6.熟悉煤炭贸易的各类风险和各类国家或行业指导政策，能针对不同的业务方式，分析梳理各类风险源并制定有效措施；  7.吃苦耐劳，能够适应长期出差；爱岗敬业，工作责任心强，品行端正，有较强合作意识和服务意识；  8.具备较强的组织策划能力、沟通与表达能力、时间管理能力、协调与协作能力、项目管理能力；  9.有较好的抗压能力，身体素质良好。 | 按职业经理人管理 |
| 业务部进口煤  专责 | 4 | 1.负责煤炭贸易上下游市场的开发与维护，完成公司下达的经营指标；  2.实时关注市场信息，实施并动态调整针对性业务策略；  3.维护现有供应单位和客户关系，开发新供应单位和客户，拓展品种市场；  4.负责进口和内贸煤炭采购业务；  5.完成上级交办的其他事项。 | 45周岁以下（有煤炭贸易相关工作经验可适当放宽年龄限制） | 本科及以上 | 专业不限 | 1. 具有2年及以上煤炭销售经验，熟悉进口煤炭市场，CET-6级以上，具备良好的英语听、说、读、写能力，具备一定的经济、贸易专业知识。具有进口煤供应链企业经验者优先； 2. 从事煤炭贸易岗位2年及以上，具备开发市场能力，拥有业务渠道和客户资源，所在团队年煤炭销售量达到100万吨及以上，并在团队销售工作中负责对接和合同编制等主要业务范畴； 3. 熟知各重点进口煤炭矿方与贸易商，熟悉了解各进口重点煤炭矿方和贸易商的基本情况、主流煤种、主要装货港信息、销售与定价方式以及主要的销售方向等； 4. 熟悉掌握进口煤各主要需求用户的基本情况、采购习惯、主要的交货地点以及重点供应商的信息； 5. 熟悉掌握进口煤炭购销的操作流程，熟练掌握进口煤炭贸易的操作步骤，熟悉UCP600的内容，并能熟练掌握包含开立进口煤信用证在内的相关单证的操作；   6.熟练掌握进口煤炭购销合同版本（中英文版本）的分析与制定，熟练掌握包含报关报检在内的进口煤炭执行操作；  7.熟悉进口煤炭贸易的各类风险，针对不同的业务方式，分析梳理各类风险源并制定有效措施；  8.具有强烈的事业责任心和团队协作精神，性格开朗热情；  9.执行力和计划性佳，有较强的沟通反馈与协调能力；  10.有较好的抗压能力，身体素质良好，能适应业务长期出差。 |  |
| 业务部内贸煤专责 | 2 | 1.负责煤炭贸易上下游市场的开发与维护，完成公司下达的经营指标；  2.实时关注市场信息，实施并动态调整针对性业务策略；  3.维护现有供应单位和客户关系，开发新供应单位和客户，拓展品种市场；  4.负责进口和内贸煤炭采购业务；  5.完成上级交办的其他事项。 | 45周岁以下（有煤炭贸易相关工作经验可适当放宽年龄限制） | 本科及以上 | 专业不限 | 1.具有2年及以上煤炭销售经验，熟悉内贸煤炭市场，具备基本的煤炭贸易总结与分析写作能力，具备一定的经济、贸易专业知识。具有内贸煤炭供应链企业经验者优先；   1. 从事煤炭贸易岗位2年及以上，具备开发市场能力，拥有业务渠道和客户资源，所在团队年煤炭销售量达到100万吨及以上，并在所在团队的煤炭销售中负责业务对接和合同编制等主要业务范畴； 2. 熟知各重点国内煤炭矿方与贸易商，熟悉了解各国内重点煤炭矿方和贸易商的基本情况、主流煤种、主要装货港信息、销售方式以及主要的销售方向等； 3. 熟悉掌握内贸煤各主要需求用户的基本情况、采购习惯、主要的交货地点以及重点供应商的信息； 4. 熟悉煤炭贸易的操作流程，熟练掌握内贸煤炭贸易的操作步骤，熟练掌握内贸煤炭业务各相关单证的操作；   6.熟练掌握内贸煤炭购销合同的分析与制定，熟练进行内贸煤炭的执行操作；  7.熟悉内贸煤炭贸易的各类风险，对针对不同的业务方式，分析梳理各类风险源并制定有效措施；  8.具有强烈的事业责任心和团队协作精神，性格开朗热情；  9.执行力和计划性佳，有较强的沟通反馈与协调能力；  10.有较好的抗压能力，身体素质良好，能适应业务长期出差。 |  |
| 综合部专责 | 1 | 1.负责公司党建、意识形态等党务工作；  2.负责企业文化建设、宣传报道工作；  3.负责发展党员、组织“三会一课”、党内统计、党费管理、组织关系接转、党组织会议记录、组织党员学习、党务管理信息系统日常维护等党务工作；  4.协助开展党建精神文明建设考核、抓党建述职评议考核、纪律教育活动和廉政教育等工作；  5.完成上级交办的其他事项。 | 35周岁及以下，或具有副高职称的40周岁及以下 | 本科及以上 | 能源、电力、经济管理、行政管理、法律、文秘、政治、人力资源管理等相关专业 | 1.具有3年及以上党务、文秘相关工作经验，有撰写党政工作报告、公司年度工作报告的经历；  2.身心健康、遵纪守法，具有良好的职业素养和团队协助能力；  3.有较强的文字撰写能力、组织能力和沟通表达能力；  4.政治面貌为中共党员。担任党工团相关职务；  5.具有政工师或人力资源相关专业技术资格。 |  |
| 风控法务部  专责 | 1 | 1.协助完成公司纪检相关工作，包括日常管理和监督考核、各类专项整治、报告编制等； 2.负责开展廉洁风险防控；  3.负责修订纪检监察制度；  4.协助配合上级巡视巡察工作。 | 35周岁及以下，或具有副高职称的40周岁及以下 | 本科及以上 | 审计、财务、经济、金融等相关专业 | 1.具有内控审计经验，从事相近岗位工作满3年及以上； 2.政治面貌为中共党员；  3.具有较强的文字功底和写作能力；  4.具备纪检、审计、财务、法务、生产经营、综合行政等相关工作经验。 |  |

注：年龄、工作资历条件计算日期截至2024年3月31日。